



Un Negocio Exitoso Exige MÁS QUE SÓLO PASIÓN

CUANDO UN NEGOCIO NACE COMO RESULTADO DE la pasión de una persona, es probable que prospere al principio. Sin embargo, la pasión por sí sola no necesariamente hará que tenga éxito en un mercado competitivo. Para encaminarse hacia el éxito, una empresa necesita visión de futuro, planes de negocio, estrategias y responsabilidad, todo ello parte del enfoque de The Alternative Board.

DANIEL HEPBURN

ES EL PROPIETARIO Y DIRECTOR

de Online Logistics en Auckland, una empresa internacional de gestión de fletes centrada en el envío de vehículos.

"Hace cuatro años fundé mi propia empresa para ofrecer a la gente una mejor experiencia de transporte, sobre todo de vehículos. El sector del transporte es muy competitivo. Nuestra pasión por los coches es lo que nos mantiene en este sector tan competitivo. Los coches son lo que conocemos y lo que mejor sabemos hacer", explica.

Antes de integrarse en The Alternative Board, Daniel recuerda algunas preguntas persistentes que no desaparecían y, afortunadamente, un amigo le recomendó la solución.

"Estaba ocupado dirigiendo el negocio y poniendo toda mi energía en él, pero por dentro no dejaba de preguntarme: ¿cómo voy a conseguir resolver todos mis asuntos? Me preguntaba: ¿qué es lo siguiente en este gran reto? Todo el tiempo pensaba, ¿hacia dónde voy con el negocio y cómo llego hasta ahí? Un amigo me presentó The Alternative Board y me hice miembro".

Aquella introducción llevó a Daniel a las respuestas que necesitaba y le proporcionó una nueva forma de entender los negocios.

"Como miembro de The Alternative Board, me ha permitido comprender los verdaderos fundamentos de los negocios y de la vida empresarial. He aprendido las reglas de las fórmulas empresariales de éxito. Son cosas que no sabía antes de hacerme miembro. Los miembros de mi Consejo en TAB me han enseñado a hacer las preguntas adecuadas para alcanzar el éxito."

Gracias a su Consejo en TAB, las habilidades de liderazgo de Daniel también han mejorado.

"El principal cambio que he observado no es solo en la empresa, sino en mí mismo. He recuperado la confianza para dirigir a mi personal y tengo confianza en lo que hago y en lo que intento conseguir. TAB me ha ayudado a liderar desde el frente y a hacer lo que tengo que hacer para conseguirlo".

Daniel cree que la resiliencia y la organización son fundamentales para el éxito de una empresa. Vive según el mantra: "Nunca te rindas". El proceso de rendición de cuentas del Consejo de The Alternative Board permite a Daniel crear y mantener un negocio organizado y bien estructurado.

